

**ANALISIS *BREAK EVEN POINT* SEBAGAI ALAT
PERENCANAAN LABA
(STUDI KASUS PADA UKM SENTOSA JAYA DI PLAJU)**

SKRIPSI

**Telah diterima sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh
Gelar Sarjana Ekonomi Pada Program Studi Manajemen**



RAHMA NURUL KHOTIMAH

151510075

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
UNIVERSITAS BINA DARMA
TAHUN AKADEMIK 2018/2019**

HALAMAN PENGESAHAN PEMBIMBING

**ANALISIS *BREAK EVEN POINT* SEBAGAI ALAT
PERENCANAAN LABA
(STUDI KASUS PADA UKM SENTOSA JAYA DI PLAJU)**

RAHMA NURUL KHOTIMAH

151510075

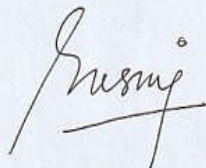
**Telah diterima sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh
Gelara Sarjana Ekonomi Pada Program Studi Manajemen**

Palembang, Agustus 2019

**Dekan Fakultas Ekonomi
dan Bisnis**

Universitas Bina Darma

Pembimbing



Dra. Gagan Ganjar Resmi, M.Si.



Dr. Muji Gunarto S.Si., M.Si

HALAMAN PENGESAHAN PENGUJI

Skripsi ini berjudul "ANALISIS *BREAK EVEN POINT* SEBAGAI ALAT PERENCANAAN LABA (STUDI KASUS PADA UKM SENTOSA JAYA DI PLAJU)" Telah dipertahankan didepan Komisi Penguji pada Hari Selasa Tanggal 27 Agustus 2019 dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diterima.

1. Dra. Gagan Ganjar Resmi, M.Si. Ketua



2. Dr. H. Lin Yan Syah, M. Si.

Anggota Penguji 1



3. Dr. Dina Mellita, S.E., M.Ec.

Anggota Penguji 2



Palembang, Agustus 2019

Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Universitas Bina Darma

Ketua Program Studi Manajemen



Dr. Dina Mellita, S.E., M.Ec

SURAT PERNYATAAN

Saya yang bertandatangan dibawah ini :

Nama : **Rahma Nurul Khotimah**

Nim : **151510075**

Dengan ini menyatakan :

1. Skripsi ini adalah asli dan belum pernah diajukan untuk mendapatkan gelar sarjana di Universitas Bina Darma atau perguruan tinggi lain;
2. Skripsi ini murni gagasan, rumusan dan penelitian saya sendiri dengan arahan pembimbing;
3. di dalam Skripsi ini tidak terdapat karya atau pendapat yang telah ditulis atau dipublikasikan oranglain, kecuali secara tertulis dengan jelas dikutip dengan mencantumkan nama pengarang dan memasukkan ke dalam daftar pustaka.
4. Saya bersedia Skripsi yang saya hasilkan ini dicek keasliannya menggunakan plagiarism cheker serta diunggah di Internet, sehingga dapat diakses publik secara daring;
5. Surat pernyataan ini saya tulis dengan sungguh-sungguh dan apabila terbukti melakukan penyimpangan atau ketidakbenaran dalam pernyataan ini, saya bersedia menerima sanksi sesuai dengan peraturan dan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian Surat Pernyataan ini saya buat agar dapat dipergunakan sebagaimana mestinya.

Palembang, Agustus 2019



buat pernyataan,
Rahma Nurul Khotimah

151510075

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis besarnya penerimaan dan produksi perusahaan dalam mencapai keadaan *Break Even Point* dan untuk mengetahui nilai penjualan minimal yang harus dicapai perusahaan untuk mencapai target laba yang diinginkan. Metode analisis data yang digunakan adalah 1) perhitungan *break even point* 2) perhitungan tingkat penjualan untuk perencanaan laba. Hasil penelitian ini yang diperoleh adalah 1) Secara keseluruhan penerimaan dan produksi untuk produk Stick Keju pada periode tahun 2014 sampai 2018 telah mencapai BEP, tetapi untuk produk Sambal Kentang mengalami kerugian karena perolehan penjualan tidak melampaui nilai titik impasnya. 2) Setelah melakukan perhitungan target laba sebesar 30% dari laba tahun 2018, besarnya laba yang diinginkan pemilik usaha pada tahun 2019 adalah sebesar Rp82.441.138, dimana agar target laba terpenuhi maka tingkat penjualan yang harus dicapai adalah sebesar Rp440.212.426. Saran yang diberikan adalah agar UKM Sentosa Jaya untuk dapat meningkatkan penjualan produk Sambal Kentang agar dapat melampaui nilai BEP dan melakukan efisiensi terhadap biaya-biaya yang dikeluarkan untuk melindungi posisi laba perusahaan agar tidak menderita kerugian.

Kata Kunci : *Break Even Point*, Perencanaan Laba

ABSTRACT

This study aims to analyze the amount of company revenue and production in achieving the Break Even Point state and to determine the minimum sales value that must be achieved by the company to achieve the desired profit target. Data analysis methods used are 1) calculation of break even point 2) calculation of the level of sales for profit planning. The results of this study are as follows: 1) Overall revenue and production for Stick Keju products in the period of 2014 to 2018 has reached BEP, but for Sambal Kentang products suffered losses because the sales revenue did not exceed the breakeven value. 2) After calculating the profit target of 30% of the profit in 2018, the amount of profit desired by the business owner in 2019 is Rp 82,441,138, where in order to meet the profit target, the level of sales that must be achieved is Rp 440. 212,426. The advice given is for UKM Sentosa Jaya to be able to increase sales of Sambal Kentang products in order to exceed the value of the BEP and make efficiency of the costs incurred to protect the company's profit position so as not to suffer losses.

Keywords: Break Even Point, Profit Planning

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

“If you can dream it, you can do it.”

- Walt Disney

“Your future is created by what you do today, not tomorrow.”

—Robert Kiyosaki

Skripsi ini Kupersembahkan untuk :

- ♥ **Terima kasih kepada kedua orang tuaku, Ayah A. N. Trisno dan Ibu Rohani, yang selalu membimbing, mendoakan dan mendukungku dan perjuangan serta ketabahan untuk kebahagiaan dan keberhasilanku.**
- ♥ **Kakak (Ridho Muhammad Fajri, Amd) dan Adik (Anisah Ulfah) yang telah memberi semangat serta dukungan.**
- ♥ **Sahabat-sahabatku (Dinda, Nana, Widya, Resy, Resky, Eys) terima kasih atas tiga tahun ini karena telah menjadi teman terdekatku yang bisa berbagi tawa dan air mata.**
- ♥ **Teruntuk Almamaterku Bina Darma**

DAFTAR RIWAYAT HIDUP

Nama : Rahma Nurul Khotimah

Jenis Kelamin : Perempuan

Tempat/Tanggal Lahir : Palembang, 01 Juli 1997

Agama : Islam

Status : Belum Menikah

Alamat : Jln D. I. Panjaitan Gg. Kaleng No. 14B, RT. 11
RW. 04 Kelurahan Plaju Ilir, Kecamatan Plaju,
Kota Palembang, Sumatera Selatan. 30268.

No. Telepon / HP : 0896-5550-3459

Email : rahmanurul.khotimah@gmail.com

Pendidikan Formal

- SD (2003-2009) : SD Negeri 254 Palembang
- SMP (2009-2012) : SMP Negeri 15 Palembang
- SMA (2012-2015) : SMA Patra Mandiri 1 Plaju

Pendidikan Non Formal

1. Pelatihan Cambridge English in ESOL di Universitas Bina Darma (2017)
2. Program Pelatihan dalam Pelaksanaan Praktik Kerja Lapangan di Badan Pengelolaan Keuangan dan Aset Daerah (BPKAD) Kota Palembang (2018)
3. Pelatihan Table Manner di Hotel Sintesa Peninsula Palembang (2017)
4. Seminar Career Coaching Training di Univeersitas Bina Darma (2019)
5. Seminar Big Data dan Ekonomi Digital di Universitas Bina Darma (2018)
6. Seminar Kepemimpinan di Era VUCA di Universitas Bina Darma (2018)

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis sampaikan kehadiran Allah SWT yang telah melimpahkan berbagai nikmat dan rahmat-Nya sehingga diberikan kesehatan serta semangat untuk mencapai kesuksesan dimasa yang akan datang. Salawat serta salam tidak lupa penulis sampaikan kepada Rasulullah SAW yang telah membimbing umat manusia kepada jalan yang benar, sehingga penulis dapat menyelesaikan Skripsi ini dengan judul “**Analisis Break Even Point sebagai Alat Perencanaan Laba (Studi Kasus Pada UKM Sentosa Jaya di Plaju)**” sebagai Syarat Untuk Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi Pada Program Studi Manajemen Universitas Bina Darma Palembang.

Selama penelitian dan penyusunan laporan penelitian dalam skripsi ini, penulis tidak luput dari kendala. Kendala tersebut dapat diatasi penulis berkat adanya bantuan, bimbingan, saran serta kritik dari berbagai pihak. Untuk itu dengan sangat tulus penulis ingin mengucapkan terima kasih sebesar-besarnya kepada:

1. Dr. Muji Gunarto, S.Si., M.Si selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Bina Darma Palembang
2. Dr. Dina Mellita, S.E., M.Ec selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Bina darma Palembang
3. Dra. Gagan Ganjar Resmi, M.Si selaku pembimbing yang telah mengorbankan waktu, tenaga dan pikiran untuk membimbing serta memberikan saran dalam penyusunan laporan skripsi ini.

4. Seluruh Dosen Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Bina Darma Palembang, terima kasih atas ilmu dan didikan yang telah diberikan selama ini.
5. Seluruh Civitas Akademik Universitas Bina Darma Palembang yang telah memberikan pengetahuan dan jasanya kepada penulis selama mengikuti perkuliahan.
6. Pemilik UKM Sentosa Jaya Plaju dan pegawai, terima kasih telah memberikan kesempatan kepada penulis untuk melakukan penelitian dan pengambilan data, serta atas semua bantuan yang telah diberikan dalam proses penelitian.
7. Kedua Orang Tua, Kakak dan Adikku, terima kasih untuk segala doa, semangat, serta selalu menjadi *support system* penulis dalam menyelesaikan Skripsi ini,
8. Sahabatku dan orang-orang terdekatku yang selalu memberi semangat, dukungan, dan saran serta masukan dalam pengerjaan Skripsi ini.
9. Semua pihak yang tak dapat disebutkan satu persatu, terima kasih atas semua bantuannya.

Penulis telah berusaha semaksimal mungkin dalam menyelesaikan Skripsi ini. Bila masih ditemui kesalahan dan kekurangan kritik dan saran yang bersifat membangun sangat penulis harapkan, sehingga menjadikan Skripsi ini lebih bermutu dan semoga semua bantuan yang telah diberikan kepada penulis memperoleh ridho Allah SWT.

Akhir kata penulis berharap semoga skripsi ini bermanfaat dan mendapat
Ridho Allah SWT.

Palembang, Agustus 2019

Penulis,

Rahma Nurul Khotimah

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN PEMBIMBING.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN PENGUJI	iii
SURAT PERNYATAAN	iv
ABSTRAK	v
ABSTRACT	vi
MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....	vii
DAFTAR RIWAYAT HIDUP	viii
KATA PENGANTAR.....	ix
DAFTAR ISI.....	xii
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB 1 PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	4
1.3 Ruang Lingkup	5
1.4 Tujuan Penelitian	5
1.5 Manfaat Penelitian	5
1.6 Sistematika Penulisan	6

BAB II LANDASAN TEORI

2.1 Landasan Teori.....	8
2.1.1 Pengertian Biaya	8
2.1.2 Klasifikasi	10
2.1.3 Biaya Tetap dan Biaya Variabel	12
2.2 Pengertian <i>Break Even Point</i>	13
2.2.1 Asumsi dan Keterbatasan <i>Break Even Point</i>	14
2.2.2 Manfaat <i>Break Even Point</i>	15
2.2.3 Persyaratan yang diperlukan dalam Analisis <i>Break Even</i> <i>Point</i>	16
2.3 Perhitungan <i>Break Even Point</i>	18
2.4 Pengertian Perencanaan Laba	19
2.5 Manfaat Perencanaan Laba	20
2.6 Hubungan antara Perencanaan Laba dan Analisis <i>Break Even</i> <i>Point</i>	21
2.7 Penelitian Terdahulu	23
2.8 Kerangka Pemikiran	26

BAB III METODOLOGI PENELITIAN

3.1 Lokasi Penelitian.....	28
3.2 Objek Penelitian.....	28
3.3 Metode Penelitian	28
3.4 Jenis dan Sumber Data.....	29
3.5 Metode Analisis	29

BAB IV ANALISIS DAN PEMBAHASAN

4.1 Hasil Penelitian	31
4.1.1 Sejarah Singkat Berdirinya UKM Sentosa Jaya	31
4.1.2 Visi dan Misi UKM Sentosa Jaya.....	32
4.1.3 Struktur Organisasi	32
4.1.4 Uraian Tugas	33
4.2 Pembahasan.....	35
4.2.1 Volume Operasional Penjualan.....	35
4.2.2 Penggolongan Biaya-Biaya yang dikeluarkan	35
4.2.3 Analisis Penggolongan Biaya	40
4.3 Analisis <i>Break Even Point</i>	44
4.4 Perencanaan Laba	59

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan 62

5.2 Saran 62

DAFTAR PUSTAKA 64

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

Tabel 4.1 Penjualan UKM Sentosa Jaya Tahun 2014-2018	35
Tabel 4.2 Biaya Produksi UKM Sentosa Jaya Tahun 2014-2018	
Produk Stick Keju dan Sambal Kentang	36
Tabel 4.3 Biaya Non-Produksi UKM Sentosa Jaya Tahun 2014-2018	
Produk Stick Keju dan Sambal Kentang.....	37
Tabel 4.4 Rekapitulasi Biaya UKM Sentosa Jaya Tahun 2014-2018	
Produk Stick Keju dan Sambal Kentang.....	38
Tabel 4.5 Laba yang dihasilkan UKM Sentosa Jaya periode tahun	
2014-2018	40
Tabel 4.6 Klasifikasi Biaya Tetap dan Biaya Variabel UKM Sentosa	
Jaya periode tahun.....	42
Tabel 4.7 Rekapitulasi <i>Break Even Point</i> atas dasar Rupiah UKM	
Sentosa Jaya Plaju.....	57
Tabel 4.8 Rekapitulasi <i>Break Even Point</i> atas dasar Unit UKM	
Sentosa Jaya Plaju.....	57

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran	26
Gambar 4.1 Struktur Organisasi	33

DAFTAR LAMPIRAN

1. Laporan Laba / Rugi UKM Sentosa Jaya Produk Stick Keju dan Sambal Kentang Tahun 2014
2. Laporan Laba / Rugi UKM Sentosa Jaya Produk Stick Keju dan Sambal Kentang Tahun 2015
3. Laporan Laba / Rugi UKM Sentosa Jaya Produk Stick Keju dan Sambal Kentang Tahun 2016
4. Laporan Laba / Rugi UKM Sentosa Jaya Produk Stick Keju dan Sambal Kentang Tahun 2017
5. Laporan Laba / Rugi UKM Sentosa Jaya Produk Stick Keju dan Sambal Kentang Tahun 2018
6. Formulir Pengajuan Judul Skripsi
7. Lembar Konsultasi Skripsi
8. Surat Balasan dari Perusahaan
9. Surat Keputusan Pembimbing
10. Formulir Perbaikan Komprehensif
11. Surat Keterangan Lulus Ujian Seminar Proposal
12. Surat Keterangan Lulus Ujian Komprehensif
13. Formulir Kelayakan Penjilidan